

## Excellence in Co-opetition and Business Networking

Strategische Allianzen, Netzwerke, Outsourcing und Joint Ventures

«**Liebe ist, den anderen so zu akzeptieren, wie Gott ihn gemeint hat.**»

(Fjodor Michailowitsch Dostojewskij)

In einer Welt zunehmend vernetzter Unternehmen ist die Fähigkeit zum Aufbau von Allianzen zu einem kritischen Erfolgsfaktor geworden. Erfolgreiche Allianzen können Ihnen den Zugang zu neuen Märkten, Technologien und Ressourcen verschaffen, jedoch nur, wenn Sie diese auch richtig führen und managen.

**Ziele:** Entwicklung einer Strategie für Netzwerke, Strategische Allianzen / Joint Ventures. Verstehen der Allianz-Partner, der -Prozesse und Problembereiche. Erfolgreiches Management von Partnerschaften.

Nutzen für Sie:	Nutzen für Ihr Unternehmen:
<ul style="list-style-type: none"> <li>• "Werkzeuge" zum erfolgreichen Management von Partnerschaften und Netzwerken</li> <li>• Verständnis der unterschiedlichen kulturellen Herausforderungen von Partnerschaften sowie von erfolgreichen Partnerschaftskonzepten</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Auswahl der "richtigen" Partner und des "richtigen" Partnerschaftsmodells</li> <li>• Sicherstellen eines gemeinsamen, langfristigen Wettbewerbsvorteils sowie der Attraktivität als Partner</li> </ul>

### Inhalte:

- Strategische Ziele einer Partnerschaft
- Auswahlprozess für die Partner
- Struktur, Design und Management-Prozesse der Partnerschaft
- Konfliktmanagement und Überbrückung von unterschiedlichen Sichtweisen: Verständnis für Cross-cultural-Unterschiede
- Aufbau von Vertrauen
- Co-opetition: Auflösen des Widerspruchs einer Partnerschaft bei gleichzeitigem Wettbewerb

**Dauer:** 2,5 Tage

**Termin und Ort:** Auf Anfrage

**Gebühr:** 2.500 EUR

(zuzüglich MwSt sowie Kosten für Anreise, Unterkunft und Verpflegung)

Kosten für Anreise, Unterkunft und Verpflegung)